

Für unseren Mandanten aus dem Bereich der Affiliate-/Media Agenturen suchen wir, die invivo Group GmbH einen:

Senior Sales Manager (m/w)

Einsatzort: Berlin
Starttermin: schnellstmöglich
Anstellung: Festanstellung in Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie gewinnen neue Großkunden aus den Bereichen der Leadabnahme
- Sie betreuen bestehende Kundenbeziehungen und bauen diese weiter aus
- Sie handeln Konditionen sowie Vertragsgrundlagen mit den Kunden aus, erkennen Trends und entwickeln Strategien zur Gewinnung neuer Kundengruppen
- Sie entwickeln zukunftsorientierte Kooperationsmodelle und setzen diese um

Ihr Profil

- Sie verfügen über mehrere Jahre Berufserfahrung im Key-Account Management auf Entscheider Ebene und verfügen idealerweise über Affiliate Know How
- Sie haben bereits Erfahrungen in der Vertrags- und Kooperationsgestaltung und verfügen über fundierte Vermarktungskompetenzen (Finanz- und Versicherungskunden)
- Sie haben ein grundlegendes Verständnis für die Erlös- und Geschäftsmodelle des Online-Marketings
- Sie verfügen über eine sehr gute Rhetorik und ein eloquentes Auftreten
- Sie überzeugen durch eine konzeptionelle und strategische Vertriebs- und Verhandlungsstärke
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und verfügen über Reisebereitschaft

Sind Sie interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung an recruiting@invivo-group.de

[Online – Bewerbung](#)

[Stellenangebot Drucken](#)